



AIRWATEC, een Belgisch bedrijf gespecialiseerd in lucht- en waterfiltratie, is een fabrikant van filtersystemen en exclusief invoerder van VILEDON-luchtfilters.

Airwatec is bekend voor de kwaliteit van haar producten en voor technische oplossingen en is voorstander van een globale aanpak en een langdurige relatie met haar klanten en partners.

In dit opzicht en om haar verkoopteam te versterken, is Airwatec op zoek naar een

## **SALES BUSINESS DEVELOPMENT INDUSTRIAL AIR FILTRATION VLAANDEREN**

voor haar afdeling « Luchtfiltratie voor de industrie »

### **Functie:**

- Ontwikkeling van de verkoop in Vlaanderen in de industriële en HVAC-sector
- Prospectie van de Vlaamse markt en aanwerving van nieuwe klanten
- Het bestuderen en voorstellen van aangepaste technische oplossingen
- 4 dagen thuis & op de baan in Vlaanderen / 1 dag in Eupen per week

### **Profiel:**

- Enthousiaste, overtuigende en volhardende sales.
- Goede organisatie en kan zelfstandig werken.
- Kwaliteitsgericht, respect voor de belangen van de opdrachtgever en de samenleving
- Goede technische achtergrond op het gebied van ventilatie
  - Succesvolle externe B2B-verkoopervaring is een pluspunt.
  - Talenkennis: NL (moedertaal), goede kennis van FR en EN.

### **Wij bieden:**

- Een motiverende functie rijk aan menselijke contacten met reële vooruitzichten.
- Een aantrekkelijk salaris (vast + commissies) met extralegale voordelen.
- Een contract van onbepaalde duur.
- Nauwe ondersteuning van onze technische afdeling.
- Een menselijke werkomgeving in een dynamisch bedrijf.

Als deze functie je interesseert, stuur je sollicitatie per e-mail naar:

[erich.ertz@airwatec.com](mailto:erich.ertz@airwatec.com)

Sales Manager AIR